



Bestimmen Sie jetzt die Richtung für Ihre Finanzstrategie

Die Finanzierungstools der Tech Data Financial Services

- Kreditlinien
- Bürgschaften
- Forderungsabtretung
- Leasing / Factoring
- Projektfinanzierung

Informations- management

- AIO
- eRechnung
- easy Rating

Kooperationen

- Creditreform
- Intermarket Bank

Sehr geehrter Vertriebspartner,



nicht selten hängt von einer günstigen Finanzierung das Zustandekommen und der Erfolg eines kompletten Projektes ab. Mit dem schnellen Fortschreiten des IT-Business bieten sich den Unternehmen heute enorme Marktchancen aber auch große Risiken. Hier ist es wichtig,

die richtige Finanzierung für jedes einzelne Projekt zu finden. Die Credit Services der Tech Data Österreich GmbH halten eine umfangreiche Palette an Finanzierungsmöglichkeiten für Businesspartner bereit, die sich flexibel den jeweiligen Projektbedingungen anpassen lassen. Auf den nachfolgenden Seiten erhalten Sie einen kurzen Überblick über die vielfältigen Finanzierungstools und über die wichtigsten Neuerungen, die sich für Kredit-Finanzierungen, insbesondere aufgrund der aktuellen Veränderungen auf dem Kapitalmarkt, für Sie und Ihr Unternehmen ergeben.

Für Fragen stehen wir Ihnen gern unter creditservices@techdata.at zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen

Ihre Eva Zuffova

Teamleiterin Credit Services

Inhalt

1. Einführung	5
2. Die Finanzierungstools der TD Financial Services	
KREDITLINIEN	7
- Internes Kreditlimit	
- Projektlimit über Euler Hermes-Kreditversicherung	
BÜRGSCHAFTEN	8
- Patronatserklärung	
- Bankbürgschaft	
FORDERUNGSABTRETUNG	10
- Offene Forderungsabtretung	
- Stille Forderungsabtretung	
LEASING / FACTORING	12
- Warum Leasing?	
- Grenkeleasing	
- Online-Leasing mit GFS.net?	
- Factoring	
PROJEKTFINANZIERUNG	17
- Unwiderrufliche Banküberweisung	
- Und-Konto	
- Pfandkonto	
3. Informationsmanagement	19
- AIO – Account Information Online	
- Easy Rating	
4. Kooperationen	21
- Creditreform	
5. Ihre Ansprechpartner	23

1. Einführung

■ Sowohl Banken als auch Unternehmen stehen vor erhöhten Anforderungen im Rahmen der Bonitätsanalyse bzgl. Informationsbereitschaft und Transparenz. Die Finanzierungskosten für Unternehmen werden direkt durch die eigene Bonität / Rating beeinflusst. Die im internationalen Vergleich niedrige Eigenkapitalausstattung der Unternehmen in Österreich und zunehmend differenzierte Kreditmargen, je nach Kundenbonität, haben einen maßgeblichen Einfluss auf die Steuerung der Unternehmensfinanzierung.

Für Unternehmen im IT-Sektor kann dies zu steigenden Kreditkosten und damit zu einer höheren finanziellen Belastung bei der Finanzierung des Tagesgeschäfts und bei Projekten führen. Dieser Trend lässt sich klar aus den sich verändernden Marktbedingungen ableiten.

Preface

Was ist ein Rating?

Mit einem Ratingsystem wird die Bonität anhand einer einfachen Skala zum Ausdruck gebracht. Die Klassifizierung AAA steht für eine an Sicherheit grenzende Wahrscheinlichkeit, dass das so beurteilte Unternehmen auch langfristig in der Lage sein wird, seinen zwingend fälligen Zahlungsverpflichtungen stets vollständig und rechtzeitig nachzukommen.

Umgekehrt steht der Schuldner fast unmittelbar vor der Insolvenz, wenn seine Bonität nur zu einem C reicht. Die Rating Komponenten bestehen u.a. aus: Jahresabschlussanalyse, branchenspezifische Kennzahlen, Kennzahlen zu betrieblichen Einkünften (Hardfacts) oder Management/Strategie, Markt, Produkt, Branche sowie Investitions- und Finanzierungsverhalten (Softfacts).

Ratings werden aktiv von Banken, externen Rating-Agenturen und Lieferanten erstellt. Grundsätzlich zwingt ein Rating die Unternehmen zur Selbstbesinnung auf das wirtschaftlich sinnvolle Kerngeschäft, auf Marketing und Innovation (siehe auch Easy Rating unter Informationsmanagement).

Um die finanzielle Belastung bei Investitionen möglichst gering zu halten, bietet Tech Data Financial Services eine breite Palette der unterschiedlichsten Kredit- und Finanzierungsoptionen. Auf den folgenden Seiten stellen wir Ihnen die wichtigsten Finanzierungstools vor, die Ihrem Unternehmen den nötigen Freiraum für gesundes Wachstum bieten.

2. Die Finanzierungstools der TD Financial Services

Eine breite Basis von Kredit- und Finanzierungsoptionen ist für die Wachstumsfinanzierung unserer Vertriebspartner und deren Endkunden von entscheidender Bedeutung. Tech Data Österreich GmbH (TD) bietet aus diesem Grund zahlreiche Finanzierungsmöglichkeiten, die es erlauben individuell und flexibel auf sich ändernde Markt- und Geschäftsanforderungen zu reagieren und die Absatzfinanzierung des Vertriebspartners sicherzustellen:

K R E D I T L I N I E N

Hauslinie/Internes Kreditlimit

Vertriebspartner erhalten bei TD eine interne Kreditlinie. Voraussetzung hierfür ist eine positive Bonitätsprüfung über Auskunfteien (Creditreform, KSV), positive Kreditreferenzen und einwandfreie Kontoführung, Vorlage aktuellster Zahlen (Jahresabschluss/Betriebswirtschaftliche Auswertung), so dass eine objektive, den wirtschaftlichen Verhältnissen Ihres Unternehmens angepasste Risikobetrachtung und Limitvergabe erfolgen kann.

Kredit- & Projektlimit über Euler Hermes (Prisma) Kreditversicherung

Im Rahmen der Vergabe von größeren Kreditlinien oder Projekten, werden Kredite in enger Zusammenarbeit mit der Hermes Kreditversicherung abgewickelt. Somit wird sichergestellt, dass ausreichende Kreditlinien zur Finanzierung des Tagesgeschäfts unserer Vertriebspartner zur Verfügung stehen.

● *Euler Hermes-Kreditversicherung*

Euler Hermes ist der führende Kreditversicherer in Österreich und bietet Unternehmen maßgeschneiderte Lösungen bei der Absatzsteuerung und Absatzsicherung.

Bürgschaften

B Ü R G S C H A F T E N

Patronatserklärung

Gehören Sie zu einem größeren Konzernverbund bietet sich die Möglichkeit einer Haftungsübernahme durch Ihre Muttergesellschaft. TD stellt Ihnen hierfür einen speziellen Vertrag (Patronatserklärung) zur Verfügung.

● *Patronatserklärung*

In der Patronatserklärung übernimmt die Muttergesellschaft die Verpflichtung, die Tochtergesellschaft finanziell stets so auszustatten, dass diese ihre Kreditverpflichtungen erfüllen kann.

Bankbürgschaft

Wenn Sie Ihre Hauslinie erhöhen möchten, haben Sie die Möglichkeit, diese durch die Vorlage einer Bankbürgschaft zu erweitern. Sie kann auftragsbezogen oder längerfristig zur Erweiterung Ihres Kreditrahmens verwendet werden. Bei ausreichender Handelsspanne besteht die Möglichkeit einer Kostenübernahme seitens TD. Bei Bedarf stellen wir Ihnen ein vorgefertigtes Bankbürgschafts-Formular zur Verfügung.

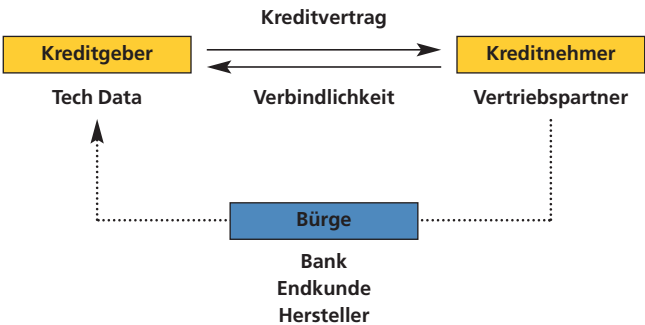
Bürgschaften

- **Bankbürgschaft**

Mit der Übernahme einer Bürgschaft verpflichtet sich das Kreditinstitut, für die Verbindlichkeiten des Kreditnehmers einem Dritten gegenüber einzustehen.

- **Selbstschuldnerische Bürgschaft**

Der Bürge muss nicht nur Ihre Bank, sondern auch der Hersteller oder Ihr Endkunde sein. Bei Bedarf stellen wir Ihnen vorgefertigte Formulare zur Verfügung.



Forderungsabtretung

F O R D E R U N G S A B T R E T U N G

Offene Forderungsabtretung

Bei der offenen Forderungsabtretung tritt der Vertriebspartner seine Ansprüche (Forderung) gegenüber dem Endkunden, aus den über TD bezogenen Produkten, an TD ab.

Folgende Unterlagen sind zur Prüfung an die Credit Services bereitzustellen:

- Bestellung des Endkunden an den Vertriebspartner oder bestätigtes Angebot des Vertriebspartners an den Endkunden wo das Produkt, Lieferdatum und Zahlungsziel ersichtlich ist.

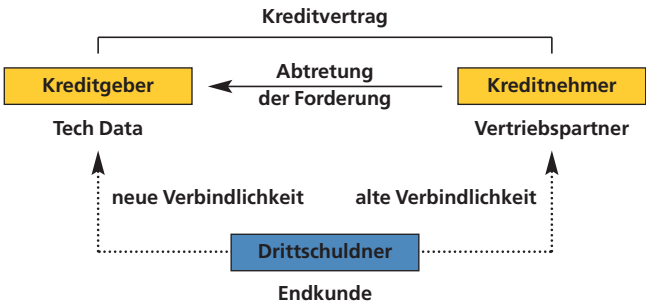
Ablauf:

Nach Vorlage der Unterlagen erfolgt die Bonitätsprüfung des Endkunden durch Credit Services. Nach positiver Prüfung erfolgt die Erstellung der Verträge durch Credit Services und die Übermittlung der Unterlagen zur Einholung der Unterschriften (Abtretungsvereinbarung und Offenlegung an den Endkunden) an den Vertriebspartner. Nach Retournierung der kompletten Dokumente (Bitte um Verständnis, dass nur originelle Dokumente akzeptiert werden können.), erfolgt die erneute Überprüfung auf Vollständigkeit und im Anschluss die Freigabe durch die Credit Services.

● *Forderungsabtretung*

Eine Forderung kann per Vertrag vom Gläubiger (hier Vertriebspartner) auf einen Dritten (hier Tech Data) übertragen werden. Der Abtretungsvertrag wird zwischen dem Gläubiger (Vertriebspartner) der Forderung und dem Dritten ohne Mitwirkung des Drittschuldners (Endkunde) geschlossen. Der Drittschuldner braucht von der Abtretung nicht benachrichtigt zu werden. Mit Abschluss des Abtretungsvertrages tritt der neue Gläubiger (Tech Data) an die Stelle des bisherigen Gläubigers (Vertriebspartner).

Forderungsabtretung



Stille Forderungsabtretung (inkl. Bankbestätigung)

Die stille Forderungsabtretung entspricht grundlegend den Anforderungen einer offenen Zession, mit dem Unterschied, dass der Endkunde nicht über die Abtretung informiert wird. Der Vertriebspartner muss sich gegenüber dem Endkunden die schuldbefreiende Zahlung auf eines seiner Konten bestätigen lassen (und/oder Andruck auf der Endkundenfaktura). TD Credit Services stellt den Bankenvertrag bereit, der nach Unterzeichnung durch die Hausbank des Vertriebspartners die umgehende Transferierung der Zahlungseingänge (in Höhe der TD Forderung) sicherstellt.

● Stille Forderungsabtretung

Der Drittschuldner (hier Endkunde) wird von der Abtretung nicht in Kenntnis gesetzt. Er zahlt mit schuldbefreiender Wirkung an den Schuldner (hier Vertriebspartner). Der Schuldner (hier Bank) ist verpflichtet den Zahlungseingang an den Gläubiger (hier TD) abzuführen.

Vorteile der Forderungsabtretung für den Vertriebspartner

- Erweiterung des Kreditrahmens
- Keine Bindung finanzieller Mittel
- Verbesserte Liquiditätsplanung

LEASING / FACTORING

Warum Leasing?

Leasing ist eine wichtige Alternative zum klassischen Barkauf, die Ihnen klare Vorteile bietet. Sie können damit mehr Umsatz generieren und profitablere, langfristige Kundenbeziehungen aufbauen.

Vorteile für den Vertriebspartner

- Reduzierung des Kreditrisikos
- Umsatzsteigerung durch günstige, flexible Leasingangebote
- Ertragssteigerung durch die Möglichkeit der Provisionsnutzung
- Beschleunigter Zahlungseingang, dadurch verbesserte Liquidität
- Erleichterung des Neugeschäftes durch strukturiertes Folgeschäft
- Größere Kundenbindung
- Steigerung der Servicekompetenz im Finanzierungsbe-
reich gegenüber Ihren Kunden

Vorteile für den Endkunden

- Klare Kalkulationsgrundlage durch konstante Leasingraten
- Kostenverteilung über die gesamte Nutzungsdauer
anstatt hoher Vorab-Investitionen beim Kauf
- Liquiditätserhalt
- Bilanzneutrale Finanzierung
- Steuerliche Vorteile, da Leasingraten voll absetzbar sind
- Vermeidung des Risikos technologischer Produktüberalterung, durch flexible Vertragsgestaltungsmöglichkeiten

Kooperation Grenkeleasing

In Kooperation mit GRENKELEASING bietet Tech Data eine einfache und komfortable Plattform (GFS.net) zur Erstellung von herstellerunabhängigen Leasingangeboten an. Hier können Sie als Vertriebspartner alle nötigen Vorgänge zum Abschluss eines Leasingvertrages für Ihre Kunden direkt online abwickeln. Mit Hilfe einer elektronisch gestützten Bonitätsprüfung erhalten Sie unmittelbar eine Stellungnahme zu Ihrem Leasingantrag.

Wie funktioniert Online-Leasing mit GFS.net?

- Kalkulieren oder erstellen Sie Ihren Kunden ein maßgeschneidertes Angebot
- Auf Ihre online gestellte Leasinganfrage erhalten Sie innerhalb weniger Minuten eine Stellungnahme
- Falls Sie sich für eine Einkaufsfinanzierung entscheiden, schonen Sie Ihren Kreditrahmen bei Tech Data, da die Tech Data Rechnung direkt von GRENKELEASING reguliert wird
- Nach positiver Stellungnahme durch GRENKELEASING stehen Ihnen die unterschriftsreifen Vertragsdokumente online zur Verfügung
- Nach Erhalt der Vertragsunterlagen und der unterzeichneten Übernahmebestätigung der gelieferten Ware veranlasst GRENKELEASING die Zahlung Ihrer Rechnung noch am Tag des Eingangs
- oder zahlt Ihnen den Differenzbetrag aus, falls Sie eine Einkaufsfinanzierung gewählt haben
- Bei Online-Abwicklungen erhalten Sie 25 Euro Provision pro abgeschlossenem Vertrag

Leasing / Factoring

Möchten Sie mehr über Online-Leasing erfahren? Dann informieren Sie sich einfach auf unserer Website www.techdata.at über den Partner-Login. Wählen Sie einfach Online Bestellsystem und dann unter Partnerprogramm: Grenkeleasing. Dort finden Sie auch den Zugang zu dem virtuellen Leasingtool.

Zusätzlich besteht natürlich auch jederzeit die Möglichkeit in bestehende Leasingverträge anderer Leasinggeber sowie auch Hersteller-Leasingverträge einzutreten.

Factoring (startet in Kürze)

MSF/IBM Kreditbank Factoring & Projektfinanzierung
Das Multi Supplier Financing ist ein herstellerunabhängiges Absatzfinanzierungsmodul. Die IBM Bank stellt der TD für den Vertriebspartner, im Rahmen eines Factoringagreements, einen flexiblen Einkaufsrahmen zur Finanzierung des Vertriebspartners zur Verfügung. Die Rechnungen werden nach Fälligkeit seitens IBM an TD überwiesen.

Leasing / Factoring

Im Rahmen des Programms kann auch ein erweitertes Ziel für den teilnehmenden Vertriebspartner verhandelt werden. Der Vertriebspartner bezahlt seine Rechnungen nach Ablauf direkt an die IBM-Bank.

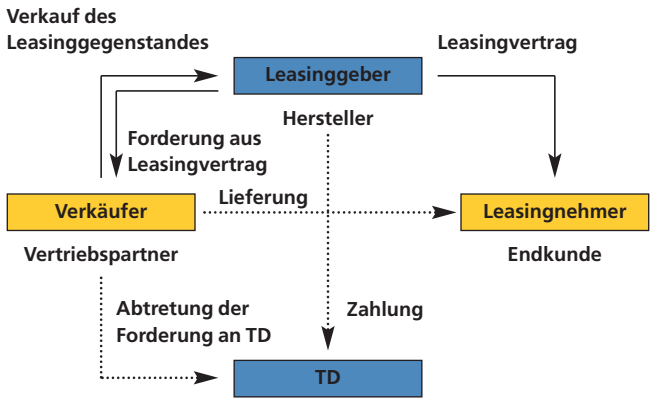
- *Factoring*

Unter Factoring versteht man ein meist langfristiges Vertragsverhältnis über den laufenden Ankauf und die Verwaltung kurzfristiger Forderungen aus Warenlieferungen und Leistungen.

Vorteile des Factoring für den Vertriebspartner

- Liquiditätssteigerung durch freigewordene Finanzmittel
- Schutz vor Forderungsausfällen
- Schnellere Finanzdisposition
- Verbesserung der Bilanzkennzahlen

Leasing / Factoring



Projektfinanzierung

Unwiderrufliche Banküberweisung

Ideal bei Projekten, die mit dem Zahlungsziel des Endkunden gekoppelt sind! Hier reicht die Vorlage einer Bankbestätigung aus, die vorweist, dass eine „unwiderrufliche Zahlung bis zum Tag XX.XX.XX“ erfolgen wird. Der Vorteil – Ihr Tageslimit wird nicht belastet.

„Und-Konto“

Bei dieser Form der Finanzierung richtet die TD ein gemeinsames Bankkonto bei einer der Hausbanken der TD ein. Mittels vorgefertigter Verträge, die der VP auch mit seinen Endkunden zu vereinbaren hat, wird eine Zahlung des Endkunden auf das benannte Konto sichergestellt. Der Ablauf ähnelt dem einer offenen Forderungsabtretung. Der Vorteil dieser Abwicklung besteht darin, dass TD nicht nach außen in Erscheinung tritt, d.h. der VP eine Zahlung mit schuld befreiender Wirkung direkt an sich verlangen kann.

Pfandkonto

Ein Pfandkonto dient der Besicherung und Abwicklung größerer Projekte.

Der Unterschied zum Und-Konto ist, dass dieses Konto bei der Hausbank des Vertriebspartners der TD eröffnet wird.

Folgende Unterlagen werden zur Prüfung benötigt:

- Endkundenbestellung
- Projektrahmenverträge mit dem Endkunden
- Losgrößen-Spezifikation (Abrufdaten)
- Abtretungsvertrag (Formular erhalten Sie von TD)
- Verpfändungserklärung der Bank (Schreiben sendet TD an Ihre Bank)
- Erklärung des Endkunden zur schuldbefreienden Zahlung ausschließlich auf das Pfandkonto (Muster erhalten Sie von TD).

Projektfinanzierung

Ablauf:

Nach Vorlage der Bestellung des Endkunden (evtl. auch des Projektrahmenvertrages) sowie Bekanntgabe der Losgrößen-Spezifikation erfolgt die Bonitätsprüfung des Endkunden durch TD.

Bei positiver Bonität werden die oben genannten Formulare (Abtretungsvertrag, Musteranschreiben an Endkunden) zugesandt.

Parallel erfolgt die Kontoeröffnung durch den Vertriebspartner inkl. Verpfändungserklärung an TD bei dessen Hausbank.

Nach erfolgreichem Eingang und Prüfung aller Originalformulare, erfolgt die Belieferung der Bestellung.

AIO – Account Information Online

Mit AIO lassen sich bequem die aktuellen Kontodaten abrufen. Besonders kleine und mittelständische Unternehmen wissen den Online-Zugang zu schätzen. Das neue Finanztool soll den administrativen Aufwand zur Kontenverwaltung bei den TD - Fachhandelspartner verringern und Transparenz schaffen.

Als Voraussetzung um an diesen Informationsdienst teilnehmen zu können, ist ein bestehender Kundenzugang zu Web InTouch erforderlich.

Account Information Online, erleichtert TD -Kunden den Zugang zu ihren aktuellen Buchungsdaten. Online lassen sich „Real-Time-Daten“ des Kundenkontos erfragen. Rund um die Uhr erhalten Sie Einblick in Ihre aktuelle offene Posten: Sie sehen genau wann welche Rechnungen fällig sind oder eventuell ein Guthaben auf dem Konto steht

- Kreditlinie
- offenen Saldo

Auch den Aufwand für administrative Aufgaben verringert AIO: Belegkopien von Rechnungen und Gutschriften können online angezeigt, gespeichert oder ausgedruckt werden.

Über die Zugangsberechtigung zu AIO entscheiden Ihre eigenen Web InTouch Administratoren.

Weitere Informationen zu AIO, sind im Partner-Bereich der Webseite www.techdata.at unter Credit Services abrufbar.

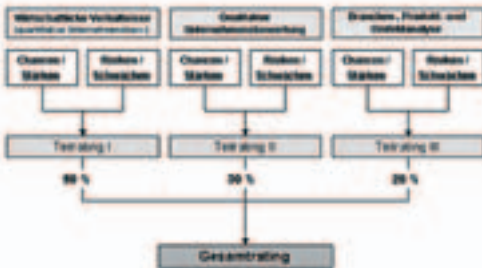
Informationsmanagement

Easy Rating

Die TD bietet Ihren Vertriebspartnern im Rahmen einer Kooperation mit der Haufe Verlagsguppe einen zur Zeit im Distributionmarkt einzigartigen Service an. Diese Partnerschaft bietet den Vertriebspartnern der TD einen kostenlosen Zugang zu einer innovativen und komfortablen Dienstleistung im betriebswirtschaftlichen Bereich und birgt somit große Vorteile, gerade im Rahmen von Kredit- und Finanzierungsverhandlungen.

„Easy Rating“ wurde von den Wirtschaftsprüfern der Ernst & Young AG zur Bonitätsbeurteilung mittelständischer Unternehmen entwickelt. Neben der Erfassung quantitativer Daten werden auch „Soft-Facts“ zur Unternehmensbewertung herangezogen, die ein aussagekräftiges und ausgewogenes Urteil über die wirtschaftliche Situation des eigenen Unternehmens erlauben.

Die Verlagsguppe Haufe entwickelte aus den Vorgaben der Wirtschaftsprüfungsgesellschaft ein Rating-Tool auf Excelbasis, in dem Unternehmen offline eine Basel II-konforme Analyse der eigenen Bonität durchführen können. Zum einfachen Verständnis des Finanztools trägt ein von Haufe entwickelter Rating-Leitfaden bei.



Kooperationen

Über die Beurteilung des eigenen Unternehmens hinaus empfehlen Finanzexperten das Analyse-Werkzeug auch zur Bonitätsbewertung der Geschäftspartner. Die von Banken geforderte Kreditabsicherung z. B. in Projektgeschäften, dient dem Schutz vor Forderungsausfällen und minimiert das Risiko unverschuldeter Insolvenzen.

„Easy Rating“ und der Rating-Leitfaden stehen Ihnen im Partner-Bereich der Webseite www.techdata.de unter Credit Services zum kostenlosen Download zur Verfügung.

The screenshot shows the 'Easy Rating' tool interface. At the top, there are logos for 'EYENSTADTUNG' and 'Tech Data'. Below the logos, there are navigation buttons: 'Startseite', 'Etwas FOUV', 'Technik I', 'Technik II', 'Technik III', and 'Erweiterung'. A table with three columns is displayed: 'Rating Skala', 'Rating Stufe', and 'Beschreibung'. Below the table, there is a large arrow pointing right with the text 'No Rating' and a button labeled 'BIB'.

	Rating Skala	Beschreibung
< 1.5	AAA / AA	sehr guter Kredit, geringes Ausfallrisiko
< 2.5	A	überdurchschnittliche Bonität, etwas erhöhtes Risiko
< 3.5	BBB	noch gute Bonität, mittleres Risiko
< 4.5	BB	verhältnismäßig schlechte Bonität, erhöhtes Risiko
< 5.5	B	schlechte Bonität, sehr hohes Risiko
>= 5.5	CCC	geringste Bonität, höchstes Risiko

K O O P E R A T I O N E N

CREDITREFORM

Im Rahmen eines exklusiven Kooperationsvertrags zwischen Tech Data mit der Creditreform haben die TD-Vertriebspartner die Möglichkeit sich über eine Online Schnittstelle direkt in den Creditreform Firmenwissensbereich einzuloggen und somit Firmenprofile von ca. 2 Mio. Unternehmen aus Deutschland, Österreich, Schweiz und Luxemburg sowie Unternehmensdaten einzusehen.

Ansprechpartner

Weitere Informationen zu den beschriebenen Produkten, Neuigkeiten und Finanzdienstleistungen erhalten unsere Partner ebenfalls in unserem Fachhandelsbereich / Services / Credit Services.

Ihre Ansprechpartner

Für Ihre individuellen Anfragen zu unseren Finanzierungstools oder für eine ausführliche Beratung stehen wir Ihnen gern zur Verfügung.

Tech Data Österreich GmbH

Eva Zuffova	01/488 01-810	Teamleiterin Credit Services
Kinga Oleniacz	01/488 01-811	Credit Specialist
Mario Barisic	01/488 01-814	Credit Specialist
Nic Aigner	01/488 01-813	Credit Specialist



Tech Data Österreich GmbH



A Trademark of Tech Data



The Difference in Distribution™

Wienerbergstraße 41/F
A-1120 Wien
Telefon: +43/1/488 01-300
Fax: +43/1/488 01-390

creditservices@techdata.at
buchhaltung@techdata.at
www.techdata.at

Überweisung in EUR
Citibank International PLC
SWIFT: CITIATWX
Konto Nr.: 2231018
BLZ: 18140
IBAN: AT761814000002231018

Überweisung in USD
Citibank N.A., London
SWIFT: CITIGB2L
Konto Nr.: 11219103
IBAN:
GB45CITI18500811219103